# 覆面調査

目標設定 → 有言実行 → 効果測定の PDCAサイクルが確実に回る社員教育

# 『お客様モニター調査&研修』

# お客様モニター調査

の共有

## フィードバック研修



分析

調査結果を題材に以下のような 流れで集合研修を行います。

- 0.調査レポートを読んで強み弱み を分析(宿題)
- 1.自ら目標を設定

目標 設定

- 2.改善のための行動計画を具体的に考える
- 3.スタッフとの共有方法を考える
- 4.参加者や講師からアドバイスをいただく

行動 計画

- 5.目標と行動計画を発表し有言実行を誓う
- ※2回目からは前回の振り返りからスタート
- ※1回4グループ合計16名迄
- ※3時間がスタンダードです



フィードバック研修・店長個別面談を オンラインで承ります。参加者の移動時間他 コストも削減できます!

Wi-Fi環境があれば、店長も店舗の PCやスマホで参加して頂けます







# 覆面調査

### 目標設定 → 有言実行 → 効果測定の PDCAサイクルが確実に回る社員教育

# 『お客様モニター調査&FB研修』

### ●覆面調査(お客様モニター調査)

業務名	単価	
調査票基本料	30,000円/案件	
リクルーティング料	20,000円/回	
調査員管理料	10,000円/件	
調査員への謝礼	・飲食の場合は2名の平均顧客単価以上を目安・その他の業態はご相談	



<sup>※</sup>調査票をカスタマイズまたはフルオーダーされる場合は調査設計料・調査票作成料別途

### ●フィードバック研修料金

業務名	実施形態	単価	内訳
研修料	リアル	100,000円	3時間以内
業務名	オンライン		16名まで





### ●店長面談

業務名	実施形態	単価	内訳	明細
リアル 30,000円 2時間以内 1/2まで ・		・同日・同じ場所で連続時間でお願いしています ・5名以上は1名につき30分以内で7,500円 ・1日10名まで		
	オンライン	5,000円	30分以内/	1名

