

売れる！食の商品づくり

～個別相談会 同時開催～

参加無料

限定

20名

経験豊富な専門家が「売れる商品」の条件や考え方をわかりやすく説明します。

商品力向上のヒントをお持ち帰りください。

こんな方におすすめ！

- ・HOFOO補助金の申請を検討している
- ・商品開発に課題を感じている
- ・何から始めたらいいのかわからない

全体講義：2026年1月7日(水) 13:30 ~ 14:50

個別相談：2026年1月7日(水) 15:00以降

～1月9日(金)まで順次開催（事前マッチング制）

※ オンライン開催 全体講義のみの参加も可能です

中小事業者が“売れる商品”を作るための企画入門！

挨拶

13:30 ~ ノーステック財団 挨拶
「HOFOOプロジェクト」について紹介

全体

講義

13:50 ~ 『売れる方程式を身につける』
講師 (株)エルアイズ 代表取締役 山本亜紀子 氏

「売れる方程式」を使って、初心者でも売れる商品を作ることができる企画の考え方の基礎をお伝えします。「何を基準に企画を判断すればいいかわからない」「とりあえず作っているが思ったほど売れない」そんな状態を脱したい方にこそおすすめな内容です。

個別

相談会 1事業者あたり 30分

専門家 (株)エルアイズ 代表取締役 山本亜紀子 氏
Seed to Harvest 代表 田所かおり 氏

参加申込み後、個別に日時を調整します。

専門家と一対一で相談できる時間。直接アドバイスが受けられます。

(株)エルアイズ
代表取締役 山本亜紀子氏

札幌を拠点に、商品の企画開発の実務支援を行うマーケティング・プランナー。
2018年より新千歳空港の小笠原商店と協業し「北海道おみやげ研究所」を展開。

Seed to Harvest
代表 田所かおり氏

事業の“種”となる価値を見極め、それを商品として“実らせる”プロセスを得意とする。表面的な施策ではなく根本から事業成長を支える「食と農のコンサルタント」として価値を設計し、実現へ導く。

【お問合せ】ノーステック財団 地域クラスター創造支援部 TEL : 011-708-6526

お申込みはコチラ！



商品づくりは、仲間づくり。

いいものは、北海道から。

参加締切:2025年12月22日